

# WTC Twente, “de contactenfabriek” ?

Op de nieuwjaarsreceptie heeft directeur Mark Aberson aangegeven dat het WTC Twente een grote “Contactenfabriek” wordt. “We gaan zorgen voor een directe matchmaking tussen bedrijven en we maken de know-how over internationaal zakendoen toegankelijk. Daadwerkelijke invulling van de zakelijke contacten ligt natuurlijk bij de bedrijven zelf”, zegt hij in z’n toespraak.

Dit betekent dat er geen hoogwaardige advisering door het WTC Twente wordt gegeven. Alleen een kaartenbak met bedrijven en een wegwijzer naar de know-how (lees advisering). De Tip van deze site hoe het WTC Twente haar meerwaarde zou kunnen bewijzen, is dus een misser en past niet binnen de “Core business”.

Het WTC Twente en de adviesfunctie liggen echter dicht bij elkaar dan menigeen denkt, getuige de onderstaande informatie. Wel een bijzondere combinatie .....toch?

## Mr. M.A. Aberson

Directeur

Tel: 074 - 2915604

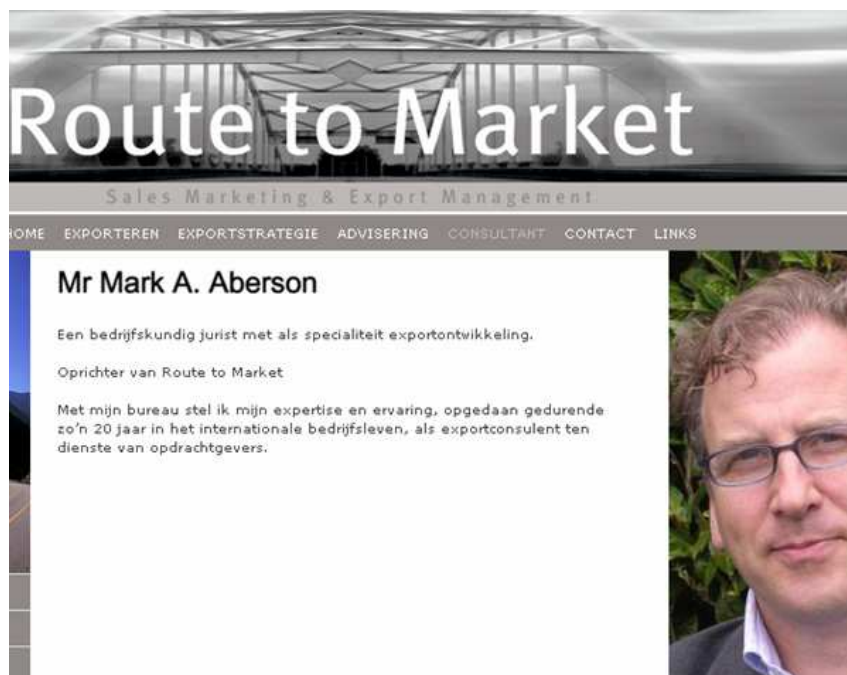
E-mail: [info@wtctwente.eu](mailto:info@wtctwente.eu)

Sinds 1 september 2007 is Mark Aberson de directeur van het WTC Twente. In 2005 heeft de World Trade Centers Association een licentie verleend voor een WTC in Hengelo. Als eerste activiteit heeft de directeur het businessplan 'In de Steigers' opgesteld, waarmee gemeenten, Regio Twente, provincies, Euregio en bedrijfsleven om bijdragen worden gevraagd voor het ontwikkelen van een succesvol marketingconcept van het WTC. Op 1 november 2007 is met de Kick-off Meeting in het Rabotheater de WTC Twente Business Club opgericht vanuit de TES (Twentse Export Sociëteit. Belangrijkste doelstellingen zijn momenteel nog financiering (Hengelo en Twente zijn al akkoord), tijdelijke huisvesting en last but not least de realisatie van de nieuwbouw WTC. Voor die laatste doelstelling wordt samen opgetrokken met bouwgiëgant Van Wijnen, die hiervoor gevestigd is in het Projectbureau Hart van Zuid bij Stork.



### Ruime internationale ervaring directeur

Mr M.A. (Mark) Aberson (1957) heeft zo'n 20 jaar ervaring in het internationale bedrijfsleven opgedaan, onder meer als Sales Director Europe bij bierbrouwer Royal Grolsch NV. De ervaring in deze functies op het gebied van marketing, verkoop en financiën vormt volgens het bestuur, een goede basis om te komen tot een succesvol functionerend WTC. Sinds een aantal jaar is Aberson directeur van het adviesbureau Route to Market uit Schalkhaar (Deventer). Dit bedrijf wijst ondernemingen de weg naar succesvol zakendoen in het buitenland door middel van strategische adviezen. Aberson was als bestuurslid van de Twentse Export Sociëteit ook nauw betrokken bij het opzetten van de WTC Twente Business Club. Zijn brede (inter)nationale netwerk is van belang bij de verdere draagvlakverbreiding voor het WTC Twente.



The screenshot shows the website for 'Route to Market', a company specializing in Sales, Marketing, and Export Management. The main navigation menu includes: HOME, EXPORTEREN, EXPORTSTRATEGIE, ADVISERING, CONSULTANT, CONTACT, and LINKS. The profile for Mr. Mark A. Aberson is displayed, featuring a portrait and the following text:

**Mr Mark A. Aberson**

Een bedrijfskundig jurist met als specialiteit exportontwikkeling.

Oprichter van Route to Market

Met mijn bureau stel ik mijn expertise en ervaring, opgedaan gedurende zo'n 20 jaar in het internationale bedrijfsleven, als exportconsulent ten dienste van opdrachtgevers.